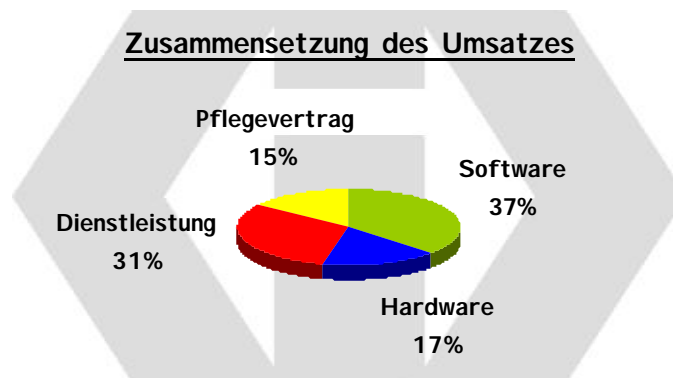




KIS steigert Ihren Umsatz im Dienstleistungsbereich um ca. 20% - bei konstanter Mitarbeiterzahl ... so ganz nebenbei!

- Die Branchenlösung für erfolgreiche Consulting-Unternehmen der IT-Branche!
- Von der Projektgewinnung (Vertrieb), über das Projektcontrolling, bis hin zur gesamten Projektabrechnung liefert KIS alle relevanten Daten.
- Überprüfen Sie für Ihr Unternehmen, ob Sie auch 100 % Ihrer Dienstleistungsaufwendungen fakturieren! Oder ob Sie NUR durch den Einsatz von KIS Ihren Umsatz im Dienstleistungsbereich um 20 % steigern können!



Ein Beispiel:

Jeder Ihrer Projektmitarbeiter wird mit einem Stundensatz von DM 225,- berechnet. Wenn jetzt jeder Mitarbeiter pro Tag nur 10 Minuten seiner Arbeitskraft NICHT an einen Kunden weiterberechnet, dann entgehen Ihnen Einnahmen in folgender Höhe:

	<u>bei insgesamt 5 Mitarbeitern:</u>		<u>bei insgesamt 10 Mitarbeitern:</u>	
pro Woche	DM	937,50	DM	1.8750,00
pro Monat	DM	3.750,00	DM	7.500,00
pro Jahr	DM	45.000,00	DM	90.000,00

Bedenken Sie nun weiter, dass bei Unternehmen unserer Branche der Anteil der Dienstleistungen am gesamten Umsatz rund 30 % ausmacht!

KIS-Vertrieb

Jeder nach außen agierende Mitarbeiter Ihres Unternehmens muss in der Lage sein, sich binnen Sekunden einen Überblick über den Kunden, seine Historie, die laufenden Projekte, Verträge sowie über alle notwendigen betriebswirtschaftlichen Daten zu verschaffen.

Mit KIS ist das selbstverständlich. Auf einen Blick sind sämtliche Basisinformationen, beispielsweise alle Adressdaten, Ansprechpartner oder Konzernhierarchien ersichtlich. Des Weiteren erhält Ihr Mitarbeiter Detailinformationen über alle Angebote und Produkte, kann sämtliche Aktivitäten protokollieren sowie innerhalb seiner Wiedervorlage alles nach Prioritäten und Chancen bewerten.

Die Angebotsschreibung erfolgt direkt aus KIS heraus. Hier sind alle wesentlichen Informationen, Produkte, Preise, Rabatte, Garantien sowie Liefer- und Zahlungsbedingungen hinterlegt.

Doch es geht noch weiter: Wird ein Angebot vom Kunden akzeptiert und der Auftrag erteilt, so erfolgt eine direkte Datenübergabe in die Verwaltung und in die Kundenbetreuung.

KIS-Verwaltung

Aufgrund der Datenbank-Informationen ist nun endlich ein Projekt-Controlling auf Basis von internen und externen Dienstleistungssätzen möglich.

Einer der Hauptvorteile des Verwaltungsmoduls ist die lückenlose Erfassung aller Produkte. Hier werden sie zentral gepflegt und stehen daher gleichzeitig allen Abteilungen Ihres Unternehmens zur Verfügung. Individuell ist eine Einteilung in Produktgruppen und -kategorien mit einer detaillierten zentralen Überwachung möglich. Aufgrund der lückenlosen Dokumentation des tatsächlichen Dienstleistungsaufwandes erkennen Sie nun endlich auch versteckte Umsatzpotenziale.

Doch wem nützt die beste Planung, wenn im entscheidenden Moment die Maßnahmen nicht ineinander greifen. KIS führt Sie durch sämtliche Phasen Ihres Projektes und dokumentiert die technische Realisierung. Alle Detailberichte der einzelnen Projektbeteiligten sind untrennbar mit den Projektphasen und den Produkten verknüpft. In Abhängigkeit vom Status können Sie Ihr Projekt ganz oder teilweise abrechnen und Ihrer externen Faktura übergeben.

Schnittstellen von KIS zu:

- EASY-ARCHIV / EASYWARE
- MS-Outlook (inkl. Palm-Synchronisation)
- MS Office 2000
- KHK
- API RAS
- TOBIT
- Datenexport in andere Applikationen

demnächst:

- *Datenimport aus anderen Applikationen*
- *Download EASY-Preisliste*
- *Webzugriff*